

Series A Startups von Pioneers Gedeckt

Pioneers kreiert Series A Startup Programme für Events in 2018

Wien, 27.11.2017 - Pioneers führt für Events ab 2018 maßgeschneiderte Programme für Series A Startups ein, darunter Mobility.Pioneers in München im Februar und Pioneers'18 in Wien im Mai. Bei beiden Events finden themenspezifische Veranstaltungen statt, wie z.B. der exklusive Workshop "Raising Series B", der von Wunder CEO Gunnar Froh bei Mobility.Pioneers geleitet wird.

Während Pioneers Ventures weiterhin nach den vielversprechendsten Pre-Seed und Seed Startups Ausschau hält, konzentrieren wir uns auf unsere langjährige Tradition, Startups im Frühstadium zu begleiten. Im Einklang damit passen wir unsere Events weiter an die spezifischen Bedürfnisse von Seed Stage und Series A Unternehmen an.

Series A Startups, die ein Produkt haben und ein skalierbares Geschäftsmodell entwickeln wollen, bekommen nun die Möglichkeit, an exklusiven und gezielten Sitzungen, Networking-Sessions und Workshops bei Events im nächsten Jahr teilzunehmen. Solche Startups sollten über finanzielle Mittel bis zu 15 Millionen Dollar verfügen.

Die für Pioneers'18 ausgewählten Series A Startups erhalten 2 Freikarten für unser Flagship-Event Ende Mai sowie die Möglichkeit, sich für spezialisierte Workshops und Round Tables mit Führungskräften anzumelden. Der Bewerbungsprozess läuft bereits.

Bei Mobility.Pioneers am 8. Februar, bieten wir ausgewählten Series A Startups exklusive Workshops rund um Themen wie "Raising Series B Funding", sowie Mitarbeiter- und Unternehmensakquisition, an. Ebenfalls organisieren wir ein exklusives Side Event für 50 Teilnehmer, bei dem Startups hochrangige Führungskräfte treffen können.

Darüber hinaus freuen wir uns bestätigen zu können, dass Wunder CEO Gunnar Froh eine Sitzung über Series B Startups und Entscheidungen zur Zusammenarbeit mit und Akquisition von Unternehmen in München veranstalten wird. Froh war einer der ersten 50 Mitarbeiter bei Airbnb, nachdem die Plattform sein früheres Startup, Accoleo, übernahm. Nun beaufsichtigt Froh das rasante Wachstum seines Carpooling-Startups, das Anfang des Jahres die Series B-Finanzierung abgeschlossen hat.

Entscheidungen, die Gründer nach der Series A Phase treffen müssen, sind große, bei denen es um Kooperationen und Akquisitionen geht. Frohs Session wird sich mit diesen Herausforderungen im Kontext der Mobilität beschäftigen und dabei Einblicke in das Engagement von Wunder mit 3 deutschen Automobilriesen geben. Also auch, wie er das Akquisitionsangebot von einem von ihnen ablehnte.

Zusätzlich zu seiner Session für Startups im Wachstumsstadium, wird Froh in München auch an der Podiumsdiskussion "Startup Corporate Collaboration" teilnehmen.



"Die Zusammenarbeit zwischen Unternehmen und Startups hat sich in den letzten Jahren stark verändert", sagt er. "Unternehmen erkennen die Vorteile der Art und Weise, wie Startups arbeiten immer mehr, und das bietet viele Möglichkeiten für Startups an.

"Das bedeutet nicht nur kurzfristige Finanzierung oder frühe Ausstiegsmöglichkeiten. Es kann auch bedeuten, dass sich Startups selbst als Zulieferer für größere Unternehmen positionieren - auch langfristig. Wir hätten bei der ersten Gelegenheit an Volkswagen verkaufen können ... aber wir haben es nicht getan. Wir sehen nämlich immer mehr Bereitschaft in Unternehmen, ihr Netzwerk zu innovieren. "

Frohs Erkenntnisse werden bestimmt viele der Series A Gründer, die es nach München schaffen, faszinieren. Und auch wenn seine Airbnb-Erfahrungen kaum für die meisten Startups typisch sind, gibt es wichtige Erkenntnisse, sagt Froh.

"Es ist wichtig, durch Unternehmen, die dem eigenen Startup ähnlich sind, einen Bezugspunkt zu schaffen. Es ist auch gut, Investoren auf der nächsten Ebene zu identifizieren und frühzeitig mit ihnen darüber zu sprechen, welche Metriken ihnen wichtig sind. Hier kann es widersprüchlich sein: Manche sagen, dass der Umsatz bei Series B wichtig ist und andere sagen, dass es um Reichweite geht."

Kurz gesagt, ist die Series A Phase eine knifflige, aber aufregende Zeit für jedes Unternehmen. Und da der richtige Weg, um diese großen Entscheidungen zu treffen, nicht immer klar ist, gehen wir mit Rednern wie Froh detailliert auf das Thema ein.

- Ends -

Media Contact:

For further information please contact: press@pioneers.io. For more news from the world of Pioneers, visit our blog (<http://pioneers.io/blog>) or follow us on social media:



Note to the Editors:

About Pioneers: Founded in 2009 in Vienna, Pioneers establishes and facilitates direct, meaningful business relationships between startups, corporate executives, and investors to foster growth and innovation. It is the ultimate One-Stop-Hub for global tech innovators to access high-value, curated and qualified data of early and Series A European startups. Pioneers offers various platforms to help redefine industries, develop future technologies and introduce cutting-edge solutions. Its services include digital services, consultancy, ventures services, events and inspirational, tailor-made offline experiences.

