

Datum 26. April, 2019

Kontakt Antonia Egli
Communications Pioneers
media@pioneers.io
Tel. +43 680 328 56 18

Pioneers '19 Speaker Interview: Skype Co-Founder Geoffrey Prentice

Wien - Geoffrey Prentice wird am 9. Mai auf der Pioneers '19 Hauptbühne in Wien sprechen. Im ersten von zwei Exklusivinterviews erklärt der ehemalige Skype Co-Founder, wie der Finanzdienstleister Oriente den Kreditmarkt in Südostasien neu gestaltet und Millionen von Menschen ohne Bankverbindung dabei hilft, Kredithaie zu vermeiden.

„97% aller getätigten Käufe in Südostasien passieren offline“, sagt Prentice. „Nur 30% der EinwohnerInnen haben Bankkonten und nur 2% verfügen über eine Kreditkarte.“

Oriente bietet Kredite für Nicht-KontoinhaberInnen und wenig bzw. nicht-kreditwürdige Personen. Geoffrey Prentice hat mit Hilfe seines Netzwerks und Kapitals innerhalb von nur 15 Monaten eine komplett neue Finanzinfrastruktur über Kaufhäuser und mit Hunderten von MitarbeiterInnen aufgebaut.

„Oriente bietet einen virtuellen Kreditrahmen. KundInnen kommen zu uns ins Geschäft und können die App (*Finmas* in Indonesien; *Cashalo* auf den Philippinen) herunterladen, alle relevanten Informationen eingeben und innerhalb von acht Minuten wird entschieden, ob dem Kredit stattgegeben wird.“

Es ist eine erfrischende Mischung aus der digitalen und physischen Welt: die Oriente MitarbeiterInnen arbeiten in den Läden, während die Genehmigung maschinell stattfindet. Im Gegensatz zu den meisten westlichen Finanzsystemen und Regulierungsbehörden spielt die Technologie ebenso eine Rolle, wie die normale menschliche Seite.

„Wir haben die beste Künstliche Intelligenz (KI) und die beste Technologie der Welt, aber in einem solchen Markt kann Tech nicht alles. Z.B. Gesichtserkennung: Es gibt enorm viele gefälschte Ausweise in den Ländern, in denen Oriente tätig ist. Für nur fünf Dollar kann man einen auf der Straße kaufen. Wir brauchen den Menschen, die MitarbeiterInnen, die sicherstellen, dass alles in Ordnung ist.“

Da es in den Ländern, in denen Oriente tätig ist, keine zentrale Quelle für Kreditinformationen gibt und Regulierungsmaßnahmen entweder nicht existieren oder sich in der Entwicklung befinden, sind keine zwei Fälle gleich: „Im Westen gibt es eine Checkliste der Dinge, die man benötigt, um einen Kredit zu erhalten. In unseren Märkten ist alles viel weniger organisiert. Anhand der Informationen, die wir erhalten, entscheiden wir, ob sie ausreichen oder ob wir mehr benötigen. Es ist alles um einiges dynamischer.“

PRESSEMITTEILUNG

„Wenn KundInnen abgelehnt werden oder wir nicht wissen, ob sie wirklich kreditwürdig sind, dann geben wir ihnen ein \$5 Guthaben. Wenn sie uns diesen Betrag zurückzahlen, geben wir ihnen beim nächsten Mal \$7. So können sie ihren Kredit-Score aufbauen.“

Oriente gibt KundInnen kein Geld, sondern lediglich Gutschriften, und spricht sich am Tag nach einer Transaktion direkt mit dem Geschäft ab: „Die Geschäfte lieben uns“, sagt Prentice. "Wir steigern ihren Umsatz um rund 20% im Monat."

Und was kommt als nächstes für Prentice? „Nun, zählt man die Größe des Marktes in Indonesien und auf den Philippinen zusammen, ist das sehr viel! Als nächstes starten wir in Vietnam, um weitere 420 Millionen Menschen zu erreichen. Das Durchschnittsalter ist 24 Jahre - es gibt jede Menge zu tun!"

Prentice ist nicht der erste, der eine Verbesserung der Finanzdienstleistungen in Ländern wie Indonesien und den Philippinen anstrebt. Auch das ehemalige Pioneers-Gewinner-Startup, **Oradian** (2014) arbeitet mit einer Cloud-Technologie, die Banken dabei unterstützt, Finanzdienstleistungen in abgelegenen oder schwierigen Gebieten wie Nigeria und Südostasien bereitzustellen.

Pioneers '19 wird von **Google Cloud, Media Apparat, Red Bull**, der **Wirtschaftsagentur Wien** und **PwC Österreich** unterstützt.

Über Pioneers

Wir inspirieren, unterstützen und schaffen Möglichkeiten. Wachstum und Innovation von technischen Lösungen zu fördern, sehen wir bei Pioneers als unsere Aufgabe. Seit 2009 etablieren und ermöglichen wir direkte Geschäftsbeziehungen zwischen Startups, EntscheidungsträgerInnen in Unternehmen und dem öffentlichen Sektor und InvestorInnen. Das tun wir über verschiedene Plattformen: durch digitale Lösungen, Beratungs- und Ventureservices und Veranstaltungen. Pioneers ist Mitglied von startup300.

Erfahren Sie mehr über unsere Plattformen und Netzwerke unter <https://pioneers.io/#/> oder folgen Sie uns auf Social Media.



@pioneers.io



@pioneers



pioneers.io



Pioneers.io